

Aprende a Negociar jugando a un Videojuego



¿QUÉ ES?



La negociación **es clave** para el éxito de tu empresa

Cada día, tus empleados negocian y cierran acuerdos.

Navieros es una experiencia de aprendizaje única, que combina un completo curso, un simulador virtual y un apasionante videojuego para entender, practicar y aprender las habilidades de negociación.

En Navieros los alumnos se convierten en Carlo Vecchio un joven mercader de la Venecia del siglo XV. Tendrán que competir para expandir su negocio y convertirse en el mayor empresario de la ciudad.

Los jugadores se codearán con personajes históricos como Leonardo Da Vinci o Machiavelo y aprenderán técnicas y herramientas de negociación que pondrán en práctica con el simulador de negociación más avanzado del mercado.

A medida que sus beneficios crezcan, podrán comprar barcos y establecer rutas comerciales.

Los alumnos sentirán que negocian con una persona real, a la vez que reciben feedback continuo y personalizado. Esto les permite aprender de sus propias decisiones, estrategias y errores.

Con Navieros los alumnos aprenden a negociar en un entorno seguro y sin riesgo, lo que promueve el aprendizaje efectivo.

Navieros ya ha formado a miles de personas procedentes de cerca de 400 empresas de todo el mundo. El 99% de ellas recomiendan el juego y consideran que los consejos y técnicas aprendidos son aplicables en la vida real.



BENEFICIOS



¿Qué aprenden los usuarios?

- A construir confianza y crear alianzas de éxito a largo plazo.
- A entender los intereses de la otra parte
- A evitar las trampas de una negociación
- Técnicas para incrementar el poder de negociación
- A convertir negociaciones competitivas en colaboraciones exitosas
- Herramientas para incrementar el tamaño del pastel
- Las claves para preparar y comunicar una propuesta para que tenga mayor impacto
- Gracias al feedback personalizado, el aprendizaje de habilidades es mucho más efectivo
- Una forma rentable de transmitir un mensaje consistente en diferentes localizaciones geográficas
- Mejora la creatividad y las habilidades de negociación del equipo lo que se traduce en ahorro de costes y generación de beneficios
- Incentiva una mentalidad orientada a la colaboración a largo plazo
- Una merecida reputación como empresa con visión de futuro que utiliza productos de vanguardia

¿Qué gana la empresa?

- Altos ratios de finalización y compromiso (y diversión)

- Más de 15 horas de juego
- Disponible en Inglés, Alemán, Francés, Portugués y Español
- Seguimiento online de la actividad y evolución de cada participante
- Sin necesidad de instalar Software. En la nube
- Sólo requiere conexión a Internet y Flash Player

CONTENIDO



Curso: Descripción General

- Lecciones magistrales del mentor virtual
- Numerosas lecturas de complemento
- 6 casos de negociación con consejos y técnicas clave

Módulo I: Comprender a la otra parte

Caso: Solución de conflicto con cliente

- Los fundamentos de la negociación
- Claves para construir confianza
- Cómo evitar errores comunes

Módulo II: Información e intereses

Caso: Negociación de un acuerdo político

- Estrategias para obtener información
- Cómo definir objetivos e intereses

Módulo III: Flexibilidad

Caso: Conseguir un préstamo

- Cómo enfocarse en intereses y no en posiciones
- Introducir “variables mágicas” para ampliar el pastel

Módulo IV: Criterios y procedimientos

Caso: Negociar un acuerdo de inversión conjunta

- Cómo definir el soporte para negociar
- Cómo utilizar las variables en la fase de regateo
- 6 reglas clave para la gestión de las cesiones
- Empleo de criterios y procedimientos objetivos

Módulo V: Comunicación

Caso: Negociación entre naciones soberanas

- Preparación y planificación estratégica
- Claves para comunicar y presentar tu propuesta

Módulo VI: Repaso

Caso: Contratación de un capitán

- Revisión y aplicación de todo lo aprendido



CREADO POR



Gamelearn hace realidad la formación a través de videojuegos, con cerca de 400 clientes corporativos y miles de jugadores apasionados. Por medio de nuestros videojuegos aprenderás habilidades necesarias para el éxito personal y profesional. Para saber más sobre nosotros y sobre cómo jugar, aprender y crecer visítanos en: www.game-learn.com



gamelearn

PLAY. LEARN. GROW.





North America

[Sunnyvale]
440 N Wolfe Rd
Sunnyvale, CA 94085
U.S.
T. +1 8007214267
info@game-learn.com

Europe and Latin America

[Madrid]
Avenida De Europa 34
28023 Madrid
Spain
T. +34 913519089
info@game-learn.com



gamelearn

PLAY. LEARN. GROW.

www.game-learn.com